



Astuces et Conseils pour rejoindre votre communauté

→ Conseils d'utilisation VIADEO – 2 formats : 2 longs et 7 courts

Premier conseil : se faire connaître !

Commencez par remplir [votre profil](#) (onglet : « Mon profil »). Il s'agit de la présentation de vos domaines d'expertise et/ou projet professionnel, de vos études, de vos expériences et de vos centres d'intérêt.

Pensez à joindre [votre photo](#), elle humanise la relation. Vous pouvez à prendre la parole à la première personne et à raconter votre histoire et surtout n'oubliez pas : votre profil n'est pas un simple CV !

Votre profil permet aux autres membres de mieux vous connaître et les incite à prendre contact avec vous, n'hésitez pas par exemple à expliquer ce que vous recherchez ou ce que vous apportez.

Enfin, sachez qu'un **profil renseigné à 100% multiplie par 10 le nombre d'opportunités** professionnelles qui vous seront proposées !

Deuxième Conseil : développer votre réseau !

Il est important pour vous de constituer votre réseau de contacts directs. Plus vous aurez de contacts directs, plus vous pourrez accéder à des contacts indirects, c'est-à-dire les contacts de vos contacts. C'est ce qui élargira considérablement votre réseau.

1. Vous disposez de 2 sources de contacts directs :

- Les membres de Viadeo que vous connaissez déjà.

[Lancez des recherches](#) (onglet « Recherche ») par nom de personne, de société, d'école ou d'université et retrouvez vos anciens camarades d'études, vos collègues passés et actuels, vos contacts professionnels... Puis [invitez-les à faire partie de vos contacts](#) directs (lien « Je connais cette personne » depuis leur profil).

- Vos contacts qui ne sont pas encore membres de Viadeo.

[Invitez vos contacts professionnels](#) qui ne sont pas encore inscrits à vous rejoindre sur Viadeo (lien « Inviter mes contacts » en haut de toutes les pages du site). A chaque 10 personnes invitées (lien parrainage) et inscrites sur le site, vous **gagnez un mois d'abonnement Premium !...**

2. Comment identifier les membres de Viadeo ?

Retrouvez sur Viadeo toutes les personnes correspondant aux critères de votre choix en utilisant le [moteur de recherche](#). Invitez-les à rejoindre votre réseau en faisant des demandes de mise en relation directe ou indirecte

3. Augmenter le nombre de visiteurs sur votre profil !

Rien de plus simple, remplissez votre profil à 100% et multipliez par 10 votre visibilité.



4. Contribuez aux Hubs pour gagner en visibilité !

Partagez et échangez avec des professionnels ou des personnes partageant vos centres d'intérêts en vous [inscrivant à des Hubs](#). Votre profil gagnera en visibilité et vous trouverez les réponses à vos questions les plus pointues !

5. Créez son Hub c'est mettre en avant son expertise !

En créant et en animant [votre propre Hub](#), vous ferez connaître vos compétences et favoriserez le bouche à oreille sur votre activité. Devenez ainsi une référence dans votre domaine d'expertise.

6. Renforcez votre crédibilité grâce aux recommandations !

[Faites-vous recommander](#) par un de vos contacts et valorisez ainsi votre profil. Quelques lignes signées d'une personne ayant travaillé avec vous valent mieux que 2 pages de CV de votre plume !

Ils ont travaillé avec vous et ont souhaité faire partie de votre réseau, ils auront toujours quelque chose de positif à dire sur vous !


7. Développez votre réseau à l'étranger !

Créez un profil dans plusieurs langues ([français](#), [anglais](#), [allemand](#), [italien](#), [espagnol](#), [néerlandais](#) et [portugais](#)) et offrez-vous des opportunités à l'international. Vous pourrez également inviter les personnes dans la langue de votre choix !

8. J'optimise mon référencement sur Viadeo !

Travaillez le [contenu de votre profil](#) : chaque mot que vous utiliserez sera passé en revue par le moteur de recherche. Vos mots clés doivent vous ressembler, ils vous permettront d'être retrouvé par les membres de Viadeo.

9. Vos connaissances sont déjà sur Viadeo !

Retrouvez-les en deux clics seulement : pour cela, importez votre carnet d'adresses [Outlook](#) – [Hotmail](#) – [Gmail](#) – [Yahoo](#). Si cette icône  est devant un de vos contacts, cela signifie qu'il est également membre de Viadeo. Démultipliez la taille de votre réseau en établissant la connexion avec vos connaissances déjà membres (Lien "Je connais..." sur leur profil), et invitez les autres à vous rejoindre sur Viadeo.

10. Restez à l'écoute de votre réseau !

Grâce à la rubrique "[Mini-news](#)" vous serez au courant de toute l'activité de votre réseau. Détectez ainsi des opportunités de mises en relation et découvrez de nouveaux Hubs.

A bientôt sur votre communauté ADICN !